

راهنمای جامع واردات و خرید از علی‌بابا چین

دسترسی به بازار جهانی با اطمینان و امنیت

همراه با گروه تجاری ققنوس



خرید از علی‌بابا: دروازه ورود به سود ۱۰۰ تا ۳۰۰ درصدی

- وب‌سایت علی‌بابا (Alibaba) بزرگترین پلتفرم دسترسی به میلیون‌ها تامین‌کننده چینی است.
- چرا واردات؟ بسیاری از کالاهایی که در دیجی‌کالا با قیمت‌های میلیونی می‌بینید، در علی‌بابا با یک‌دهم قیمت قابل خریداری خریداری هستند.
- این اختلاف قیمت یعنی حاشیه سود فوق‌العاده برای واردکنندگان هوشمند.

خرید از علی‌بابا به سادگی آب خوردن است، اگر راه آن را بلد باشید.

چالش‌های پنهان و خطرات مسیر

سود بالا جذاب است، اما بدون تجربه، سرمایه شما در خطر است:



عدم تطابق: اگر کالای رسیده با سفارش شما فرق داشت، چه کسی پاسخگوست؟



مسدودی پول: با چه روشی پول را انتقال می‌دهید که حساب شما شما فریز نشود؟



کیفیت: چطور اطمینان حاصل کنید که ۱۰,۰۰۰ کالای ارسالی کیفیت کیفیت نمونه اولیه را دارند؟



کلاهبرداری: چگونه تشخیص دهید فروشنده واقعی است یا یک کلاهبردار اینترنتی؟

چرا سفر شخصی به چین به‌صرفه نیست؟

تحلیل هزینه یک سفر ۱۰ روزه (۲ نفر) به گوانجو - برآورد ۱۴۰۵



• بلیط هواپیما (رفت و برگشت):	۱۰۴ میلیون تومان
• هتل (۳ ستاره - ۱۰ شب):	۵۲ میلیون تومان
• حمل و نقل شهری (تاکسی و...):	۴۰ میلیون تومان
• غذا و خوراک:	۷۰ میلیون تومان
• ویزا و سفارت:	۶۵ میلیون تومان

مجموع هزینه: ۳۳۱ میلیون تومان

آیا منطقی است که ۲۰ تا ۴۰ درصد سرمایه خود را فقط صرف هزینه سفر کنید؟

موانع اختصاصی برای واردکنندگان ایرانی



عدم امکان ثبت‌نام

نام ایران در لیست کشورهای علی‌بابا وجود ندارد.



عدم کارایی Trade Assurance

حتی با اکانت خارجی، اگر مقصد بار ایران باشد، علی‌بابا به دلیل تحریم‌ها خدمات بیمه تجارت را لغو و پول را مسدود می‌کند.



مشکلات لجستیک

علی‌بابا هیچ‌گونه خدمات حمل مستقیم (هوایی/دریایی) به بنادر ایران ارائه نمی‌دهد.

راهکار هوشمندانه: گروه تجاری ققنوس

ما پل ارتباطی امن شما با بازار چین هستیم.
جایگزینی مطمئن برای سفرهای پرهزینه.



- **دفتر رسمی در ایران:** جهت عقد قرارداد قانونی و پیگیری حضوری.
- **دفتر رسمی در چین:** دارای شرکت ثبت شده و کارکنان بومی (نه فقط یک نماینده در منزل).
- **سابقه :** بیش از یک دهه تجربه تخصصی در واردات و حمل‌ونقل.
- **مجوزها:** دارای مجوزهای رسمی حمل‌ونقل هوایی و دریایی.

خدمات صفر تا صد واردات

خرید نمونه (Sample):
دریافت و بررسی نمونه کالا قبل از سفارش انبوه.



منبع‌یابی (Sourcing):
اعتبارسنجی فروشندگان و یافتن بهترین قیمت.



ترخیص کالا:
انجام تشریفات گمرکی و تحویل کالا در ایران.



حمل‌ونقل:
ارسال بار به روش‌های دریایی و هوایی (Door to Door).



پرداخت ارزی:
انتقال حواله یوان/دلار به حساب فروشنده چینی.



لیست شفاف هزینه‌های واردات

1. **هزینه نمونه (Sample):**
   برای اطمینان از کیفیت (بسیار حیاتی).
2. **ارزش کالا:**
   مبلغ نهایی درج شده در پروفروما (Proforma Invoice).
3. **حمل داخلی چین:**
   هزینه ارسال از کارخانه تا انبار ققنوس در چین.
4. **حمل بین‌المللی:**
   هزینه کشتی یا هواپیما تا گمرک ایران.
5. **هزینه ترخیص:**
   حقوق و عوارض گمرکی جهت ورود قانونی کالا.



روش‌های حمل‌ونقل: دریایی یا هوایی؟

هزینه حمل ۱۰ تا ۴۰ درصد قیمت تمام شده کالا را تشکیل می‌دهد. انتخاب صحیح حیاتی است.

حمل دریایی (Sea Freight)



- مناسب بارهای سنگین و حجیم.
- زمان: ۲۵ تا ۳۵ روز روز کاری.
- مزیت: قیمت بسیار اقتصادی.

حمل هوایی (Air Freight)



- مناسب بارهای سبک، گران‌قیمت یا فوری (مثل لوازم جانبی موبایل).
- زمان: حدود ۱ هفته.
- مزیت: سرعت بالا.

تقویم زمانی واردات



زمان‌بندی دقیق پس از استعلام از فروشنده مشخص می‌شود.

۳ ترفند طلایی برای خرید امن (بخش اول)

۱. نشان Verified Supplier



فقط با فروشندگانی کار کنید که تیک آبی تأییدیه علی‌بابا را دارند. این یعنی مدارک و محل کار آن‌ها توسط علی‌بابا بازرسی شده است.

۲. سابقه فعالیت (History)



با شرکت‌هایی کار کنید که بیش از ۳ سال سابقه در علی‌بابا دارند. شرکت‌های زیر ۳ سال ریسک بالایی دارند.

۳ ترفند طلایی برای خرید امن (بخش دوم)



۳. قدرت نظرات و نمونه (Feedback & Sample)

- بررسی فیدبک: نظرات مشتریان قبلی را دقیق بخوانید.
- خرید سمپل (حیاتی): هرگز بدون دریافت نمونه، سفارش ندهید. کیفیت عکس با واقعیت متفاوت است.

مزیت ققنوس: ما در چین هستیم تا دفتر و مجوزهای فروشنده را به صورت فیزیکی بررسی کنیم.

پرداخت ریالی، خرید ارزی



- بدون نیاز به حساب‌های بین‌المللی.
- سرعت بالا در حواله.
- احراز هویت کامل فروشنده قبل از واریز وجه.

چه کالایی سودآور است؟



برخلاف تصور، لیست جادویی وجود ندارد. سودآورترین کالا، کالایی است که **شما** توانایی فروش آن را دارید.

- **مثال:** اگر تخصص شما لوازم یدکی است، واردات لوازم خانگی ریسک بالایی دارد.
- **توصیه:** قبل از خرید، بازار فروش خود در ایران را تست کنید. ما واردات را انجام می‌دهیم، فروش با شماست.

شروع تجارت پرسود شما

با اطمینان واردات کنید، ما در کنار شما هستیم.

وب‌سایت: www.fnxshipping.com

شماره تماس: 021-48000110

گروه تجاری ققنوس - کارگزار رسمی خرید و حمل کالا از چین